| | |
|---|---|
| **Работно место:** | **Медицински претставник** |
| **Сектор:** | **Сектор за маркетинг и продажба - лекови** |
| **Кратка содржина на работните задачи:** | Маркетинг и продажба на Генерална медицина-Мерк и Бионика препарати, посета на општи лекари, интернисти, специјалисти и фармацевти. Постигнување и престигнување на планираната продажба преку продажни техники, промоции и градење долгорочни односи со клиентите. |
| **Потребни квалификации за работното место:** | • Завршено високо стручно образование за медицински науки;<br>• Возачка дозвола Б категорија;<br>• Познавање на англиски јазик;<br>• Познавање на компјутерски програми во MS Office;<br>• Способност за презентација, комуникациски вештини и тимска работа. |

| **Опис на работните задачи:** |
|---|
| 1. Следење и постигнување на планот за продажба<br>2. Сегментирање на клиентите<br>3. Исполнување на планот за посети според однапред изработени рути<br>4. Наоѓање на нови клиенти и градење на долгорочни односи<br>5. Водење сметка за побарувањата и управување со приговорите на клиентите<br>6. Постојано едуцирање за производите и усовршување на продажните вештини<br>7. Подготовка и одржување на презентации за постоечките и нови препарати на клиенти |

**Сите заинтересирани кандидати- да испратат апликација до [emilija.krstevska@varus.com.mk](mailto:emilija.krstevska@varus.com.mk) најдоцна до 09.12.2022**